

证券代码：603356

证券简称：华菱精工

宣城市华菱精工科技股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2019-02

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input checked="" type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	浙江善正资产管理有限公司 杜群飞 执行董事&总裁
时间	2019年11月27日下午
地点	接待室
上市公司接待人员姓名	黄业华董事长、张永林财务总监、田媛董事会秘书
投资者关系活动主要内容介绍	<p><b>问题 1：公司 2019 年前三季度较 2018 年前三季度应收账款大幅增加，主要原因是？</b></p> <p>答：公司 2019 年前三季度较 2018 年前三季度应收账款大幅增加，主要原因在于：一方面，公司 2019 年前三季度销售收入较去年同期增长 49.82%，主要是公司部分老客户销售增长及公司开发了几家新客户所致。另一方面，公司部分主要客户信用期延长所致。虽然应收账款增幅较大，但应收款都在信用周期内。</p> <p><b>问题 2：近几年都说电梯市场增速放缓，但从上半年市场反应电梯市场景气度较高，贵公司怎么看？</b></p> <p>答：据国家统计局数据，上半年全国电梯产量 46.3 万台，同比增长 18.1%，整体电梯市场增速较高超出预期，行业预测年度增速 10%左右，确实会因为不同区域经济发展速度不同导致电梯整体增速提高的可能，另外电梯出口也逐年在增加。现在全球大的整梯企业都在积极向中国市场倾斜，中国电梯的产量、保有量也是逐年递增，随着国家积极推行老旧小区加装电梯、经济保障房等举措，电梯增量市场以及电梯后市场发展潜力还是会有有的。</p>

**问题 3： 看到公司公告变更募投项目至新项目“智慧立体停车库拓展项目”，公司在这方面的未来布局以及发展方向是怎样的？**

答：公司自 2016 年以来以车库钣金件为切入点逐步向车库行业发展，近年来车库钣金件销售增速较快，在这过程中公司积极累计经验申报资质，目前已获得车库生产制造安装资质，车库整库项目也取得了突破。根据公司车库前期积累以及产能、未来市场预期，公司拟扩大车库项目投入，所以新增“智慧立体停车库拓展项目”。公司将采取多种途径如代加工、合资、特许经营等方式积极开发车库业务，适时在广州、重庆公司陆续开展车库项目，以期就近服务客户提升客户满意度。

**问题 4： 随着公司销售收入的增加，公司的员工数量以及人工成本是否也增长较多？**

答：现在企业都面临人工成本上升的压力，员工难招也是企业很头疼的事情。随着公司销售收入增加，公司员工也在增加，但是公司通过积极引进先进自动化设备投入实现机器换人或者“少人”、工艺改造提升工作效率、减少劳动强度等途径，使得公司在员工数量增长同时人均产值日益增加。

**问题 5： 通过公司近几年披露的数据来看，公司毛利率逐年递减，贵公司怎么看这个问题？**

答：公司近几年毛利率正如报表所示有所下降，主要跟近几年电梯行业同质化竞争激烈以及原材料价格持续走高、人工成本上升等有关。随着更多小厂家不断被市场所淘汰，整梯厂会更趋向于那些规模化、口碑好的供应商，市场竞争会趋于良性化；公司目标做“制造+服务”，持续改善、充分发挥制造规模化优势，探索服务客户新模式，目前以宣城、重庆、广州公司为点辐射周边客户，后期力争加大布局、探索为客户提供 500 公里直发工地的更直接高效的服务圈，也会适时考虑通过并购合作等多种途径进一步提升产业集中度，实现合理的毛利和更好的规模收益。毛利率问题应该会随着市场的良性竞争以及公司自身提升竞争力而有所改善。