

公司代码：603800

公司简称：道森股份

苏州道森钻采设备股份有限公司
2018 年半年度报告摘要

一 重要提示

- 1 本半年度报告摘要来自半年度报告全文，为全面了解本公司的经营成果、财务状况及未来发展规划，投资者应当到上海证券交易所网站等中国证监会指定媒体上仔细阅读半年度报告全文。
- 2 本公司董事会、监事会及董事、监事、高级管理人员保证半年度报告内容的真实、准确、完整，不存在虚假记载、误导性陈述或重大遗漏，并承担个别和连带的法律责任。
- 3 公司全体董事出席董事会会议。
- 4 本半年度报告未经审计。
- 5 经董事会审议的报告期利润分配预案或公积金转增股本预案
不分配不转增

二 公司基本情况

2.1 公司简介

公司股票简况				
股票种类	股票上市交易所	股票简称	股票代码	变更前股票简称
A股	上海证券交易所	道森股份	603800	不适用

联系人和联系方式	董事会秘书	证券事务代表
姓名	王骋	方骏忠
电话	0512-66732011	0512-65995066
办公地址	苏州市相城区太平街道兴太路	苏州市相城区太平街道兴太路
电子信箱	wang_cheng@douson.cn	fang_junzhong@douson.cn

2.2 公司主要财务数据

单位：元 币种：人民币

	本报告期末	上年度末	本报告期末比上年度末增减(%)
总资产	1,493,091,499.50	1,426,567,188.99	4.66
归属于上市公司股东的净资产	935,805,235.90	933,701,580.60	0.23
	本报告期(1-6月)	上年同期	本报告期比上年同期增减(%)
经营活动产生的现金流量净额	16,956,301.71	-37,954,589.31	144.68
营业收入	483,333,016.10	342,396,110.24	41.16

归属于上市公司股东的净利润	22,755,142.66	11,866,692.59	91.76
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润	13,875,947.27	5,202,534.50	166.72
加权平均净资产收益率(%)	2.41	1.30	增加1.11个百分点
基本每股收益(元/股)	0.1094	0.0571	91.59
稀释每股收益(元/股)	0.1094	0.0571	91.59

2.3 前十名股东持股情况表

单位：股

截止报告期末股东总数(户)		33,337				
截止报告期末表决权恢复的优先股股东总数(户)		0				
前10名股东持股情况						
股东名称	股东性质	持股比例(%)	持股数量	持有有限售条件的股份数量	质押或冻结的股份数量	
江苏道森投资有限公司	境内非国有法人	30.50	63,432,000	63,432,000	质押	25,810,000
宝业机械公司	境外法人	26.10	54,288,000	54,288,000	无	
江苏道森投资有限公司—江苏道森投资有限公司2017年可交换公司债券质押专户	境内非国有法人	8.65	18,000,000	18,000,000	质押	18,000,000
苏州科创投资咨询有限公司	境内非国有法人	2.25	4,680,000	4,680,000	无	
刘国强	境内自然人	0.26	543,698	0	未知	
张发明	境内自然人	0.16	334,800	0	未知	
余洁	境内自然人	0.14	300,000	0	未知	
高晓文	境内自然人	0.14	282,400	0	未知	
李涛清	境内自然人	0.13	275,000	0	未知	

单国利	境内自然人	0.13	260,000	0	未知	
上述股东关联关系或一致行动的说明		上述法人股东实际控制人均为舒志高先生。未知其他股东是否有关联关系或一致行动。				
表决权恢复的优先股股东及持股数量的说明		不适用。				

2.4 截止报告期末的优先股股东总数、前十名优先股股东情况表

适用 不适用

2.5 控股股东或实际控制人变更情况

适用 不适用

2.6 未到期及逾期未兑付公司债情况

适用 不适用

三 经营情况讨论与分析

3.1 经营情况的讨论与分析

公司凭借完善的销售渠道、综合配套能力和优良的性价比，产品得到各大客户，尤其国际客户的持续接纳，承接订单维持在相对高位。虽然面临激烈市场竞争，但公司通过管理和生产效率提升，扩大服务范围，继续提升盈利能力。公司积极与客户协商，在客户可承受范围内进行产品价格调整，在提高效益同时也获得客户的认可。短期内，公司产品被替代可能性较低，客户接纳度高，业务预计不会受到明显冲击。在原油价格缓慢复苏的过程中，公司一直坚持转型升级，变革创新，在战略规划、组织结构、营销体系、国内外布局等方面做了一些尝试和落实。

2018年上半年公司积极采取转型升级、增加对高端制造设备投资，增加研发投入，大力开拓国内外市场和人员优化等措施，2018年上半年订单承接同比去年同期大幅增加。今年上半年实现营业收入48,333.30万元，与去年同期相比增长41.16%，归属于上市公司股东净利润为2,275.51万元，同比增长91.76%。

主要情况如下：

1、确保销售目标完成，提高订单质量。公司在现有市场布局的基础上，逐步增加潜力油气开采区的布点，提升公司品牌度和产品中标率，精细化客户需求，扩大市场份额。加大与客户的深度合作，增加高附加值产品和油田服务业务，帮助客户降低成本、提升市场竞争力。对新增业务和客户强化信用审查，按照客户和业务的审查情况适当提高预付款比例、缩短付款账期，提高订单质量。

2、保证研发投入，产能更新升级。行业竞争日益增加，公司借助募集资金投资的研发中心建设成果，持续研发投入、引进高技术人才、更新增加高端制造设备，引导研发技术、先进制造工艺发挥“科技就是生产力”的优势，使得产品结构日趋完善、自主研发关键生产技术能力提升、生产工艺更趋合理、产品性能不断提高，为提升销售能力和销售质量提供支撑。

3、强化成本控制，做好全面预算工作。以销售预算为前提，成本刚性预算为基础，完善审批

责任。开展第二期精益生产和六西格玛活动，提升制造水平和产品质量，降低成本。

与 2014 年相比，在销售额相近的情况下，公司提高劳动效率、优化人员结构，集团员工总数控制在 1050 人左右，较 2014 年下降 20%。

强化控制库存增量的基础上，原材料库存较年初减少了 43.9%，提高了资金利用率。

4、加强基础管理、推进制度建设。通过引入第三方机制，推进以数据为基础的绩效考核机制，修订内部管理制度，提升管理透明度、培养内部良性竞争活力。

3.2 与上一会计期间相比，会计政策、会计估计和核算方法发生变化的情况、原因及其影响

适用 不适用

3.3 报告期内发生重大会计差错更正需追溯重述的情况、更正金额、原因及其影响。

适用 不适用