

股票代码：603366

股票简称：日出东方

公告编号：2018-036

日出东方太阳能股份有限公司
关于上海证券交易所对公司 2017 年年度报告事后审核
问询函回复的公告

本公司及董事会全体成员保证公告内容真实、准确和完整，并对公告中的虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏承担责任。

日出东方太阳能股份有限公司于 2018 年 5 月 18 日收到上海证券交易所下发的《关于对日出东方太阳能股份有限公司 2017 年年度报告的事后审核问询函》（上证公函【2018】0558 号）（以下简称“问询函”）。现就《问询函》提及的相关内容回复如下：

一、关于内部控制一般缺陷

1. 公司内部控制报告更正版及内部控制审计报告显示，报告期内存在 1 个非财务报告内部控制一般缺陷。请补充披露缺陷产生的原因、涉及的主要业务环节、相关责任主体的认定和追责安排、对公司的影响及整改情况。

公司回复：

内部控制报告中披露的一般缺陷主要原因系公司以自有资金 1,000 万元投资北京若水彤云影视有限公司项目后，因投资部工作人员疏忽，在项目在投后管理的过程中，未发现其获取的少部分投资资料未经被投资单位加盖公章。公司已对相关责任人进行了批评教育，同时，考虑到被投资单位相关资料虽未加盖公章，但并未因此影响其真实性和准确性，也未影响公司的相关判断和决策，公司对该缺陷已及时整改，已及时重新获取了经被投资单位加盖公章的资料，并加强对投后管理过程中获取的资料的管控。

二、关于经营情况

2. 关于太阳能热水器业务。年报披露，2015 年-2017 年太阳能热水器分部分别实现营业收入 19.81 亿元、17.18 亿元、14.00 亿元，营业利润分别为 4.17 亿元、3.09 亿元、5203 万元，呈逐年下降趋势。公司称，原因主要为受零售太

太阳能行业宏观环境影响，公司基本面继续下行以及原材料价格大幅上涨等因素所致。请公司：（1）量化分析零售太阳能行业及原材料价格变化对公司经营业绩的影响，并充分提示风险；（2）结合上下游行业情况、整体市场供需、竞争格局变化、主要原材料价格变动等，说明本期太阳能热水器业务业绩大幅下滑的原因；（3）针对上述情况，公司已采取或拟采取的应对措施和计划。

公司回复：

（1）量化分析零售太阳能行业及原材料价格变化对公司经营业绩的影响，并充分提示风险；

近几年来太阳能光热行业整体略有下滑，下滑原因主要来自于家用热水系统市场的萎缩，2017年整个太阳能热利用市场总产值599亿元，同比2016年下降5.7%。599亿元中零售市场份额占比29%，工程市场占比71%。从产品细分领域来看，真空管型集热系统2017年销售3146万平方米，同比2016年下降8.0%；平板型集热系统2017年销售577万平方米，同比2016年增长8.9%；太阳能热利用集热系统2017年销售3723万平方米，同比2016年下降5.7%。

原材料方面，2016年度与2015年度相比，零售太阳能原材料采购价格基本持平，主要受销售规模的影响导致，营业利润从4.17亿元下降到3.09亿元。

2017年度与2016年度相比，太阳能热水器主要原材料（如不锈钢板、镀锌板、彩板、聚氨酯等）采购价格上涨幅度均在20%以上，间接导致产品毛利率从41%下降到35.89%，毛利率下降5.11个百分点，直接导致产品毛利下降7,166万元；受行业影响，销售规模从17.18亿元下降到14亿元，直接导致产品毛利下降1.3亿元；另外受企业短期经营资金贷款偿付利息所致，影响营业利润额约3000万。综上所述，以上因素导致2017年营业利润较2016年下降约2.37亿元。

具体量化分析如下：

2016、2017年度太阳能热水器主要原材料价格变动情况表：

主要材料	2016 不含税平均单价	2017 不含税平均单价	涨幅
不锈钢板	11.31	14.18	25%
镀锌板	2.91	4.03	39%
彩板	4.95	5.92	19%
聚氨酯	10.43	15.33	47%
支架桶托	6.03	6.74	12%
塑粉	15.57	16.48	6%
纸箱	14.39	17.56	22%
真空管	10.73	10.73	

2016、2017 年度太阳能热水器主要指标变动情况表：

太阳能热水器	2017 年	2016 年	变化
营业收入	1,400,434,973.37	1,717,604,165.58	-317,169,192.21
营业成本	897,864,838.00	1,013,322,936.50	-115,458,098.50
毛利率	35.89%	41.00%	-5.11%
其中：零售太阳能热水器			
营业收入-零售太阳能	824,791,834.18	1,223,458,182.09	-398,666,347.92
营业成本-零售太阳能	509,953,360.51	673,445,411.22	-163,492,050.71
毛利率	38.17%	44.96%	-6.78%
销量（台）	666,705.00	1,063,566.00	-396,861.00
单位售价	1,237.12	1,150.34	86.78
单位成本	764.89	633.20	131.69
其中：直接材料	661.09	533.09	128.00
直接人工	44.90	44.51	0.39
制造费用	58.90	55.60	3.30

具体计算过程如下：

2016 年毛利率= $(1150.34-633.20) * 1063566 / (1150.34 * 1063566) = 44.96\%$

2017 年销售价格的影响：

毛利率= $(1237.12-633.20) * 1063566 / (1237.12 * 1063566) = 48.82\%$

影响毛利率= $48.82\% - 44.96\% = 3.86\%$

2017 年销售成本的影响：

毛利率= $(1237.12-764.89) * 1063566 / (1237.12 * 1063566) = 38.17\%$

影响毛利率= $38.17\% - 48.82\% = -10.65\%$

2017 年直接材料影响：

毛利率= $(1237.12 - (633.20 - 533.09 + 661.09)) * 1063566 / (1237.12 * 1063566) = 38.47\%$

影响毛利率= $38.47\% - 48.82\% = -10.35\%$

2017 年直接人工影响：

毛利率= $(1237.12 - (633.20 - 44.51 + 44.90)) * 1063566 / (1237.12 * 1063566) = 48.79\%$

影响毛利率= $48.79\% - 48.82\% = -0.03\%$

2017 年制造费用影响：

毛利率= $(1237.12 - (633.20 - 55.60 + 58.90)) * 1063566 / (1237.12 * 1063566) = 48.55\%$

影响毛利率= $48.55\% - 48.82\% = -0.27\%$

(2) 结合上下游行业情况、整体市场供需、竞争格局变化、主要原材料价

格变动等，说明本期太阳能热水器业务业绩大幅下滑的原因；

1) 行业、市场、竞争格局变化等方面的原因：

近几年来太阳能光热行业整体略有下滑，下滑原因主要来自于家用热水系统市场的萎缩，同时，内部创新力量不足，少数轻视质量和服务，偷工减料，部分地区部分项目上低于成本价恶性竞争现象时有发生。行业集中度有提高，将行业分成制造和工程两个板块来分析，由于家用系统低水平制造企业数量减少，行业市场领域拓宽，企业分工细化，制造板块可以定性为已从分散竞争型过度到低集中竞争型；工程板块由于储运成本、难以规模化生产等因素限制，仍处于分散竞争型。如按供热领域企业数量分析，户用热水、建筑热水、建筑供暖、工农业供热四块中，从事户用热水和建筑热水企业数量逐步下降，从事建筑供暖、工农业供热企业数量有所增多，但还远低于发展需要。综上，总体上行业集中度提升，建筑热水集中度相对较低。

2) 原材料价格方面：

零售太阳能主要原材料（如不锈钢板、镀锌板、彩板、聚氨酯等）采购价格上涨幅度均在 20%以上，使得产品单位成本上升，一定程度上导致太阳能热水器业务业绩大幅下滑。

(3) 针对上述情况，公司已采取或拟采取的应对措施和计划。

1) 加快创新步伐，推动产业转型升级。公司确立了“前端决定后端，内部服务外部”的创新机制，以优化资源配置为核心，加快运营机制和管控体系的创新，提升工作效率和资源利用率，进行资源整合重组，扩大有效和中高端供给，推动公司核心产业向价值链高端跃升。通过生产线智能化改造及工艺改进，提高生产效率，通过精益生产，实现精品打造；通过营销模式创新，进一步巩固优势，扩大市场占有率，发挥企业和渠道在行业的占位优势以及品牌的综合优势，继续发力，开展产品、服务、商业模式等全方位创新，做大市场空间、提高市场占有率。

2) 坚持精益管理，实现提质增效。坚持推进实施精益化管理，通过制度化、程序化、流程化、标准化和数据化，理顺管理体制机制，进行全流程改善，实现系统性推进，确保管理职责具体化、明确化、专业化，加强有效监管及绩效考核，确保企业管理各环节的精准、高效、协同，推动公司降低成本、提高效率、提升效益。

3) 降低库存、优化物流体系。严控呆滞品，完善呆滞品的评审流程并实行终身负责制，有效减少资金占用，2018年物流将从点、线、面入手，创新发展，将原来的“点对点的零星竞标”方式，根据发货量采用“专线招标”方式；根据区域订单发货量的活跃度，采用“区域招标”方式；另外，对一些大的经销商，将采用“铁路运输”、“海上运输”方式等。

4) 提升研发和创新能力，增强企业的核心竞争力。健全公司研发机制，加强公司研发管理制度体系和科研人员激励制度体系的建设，侧重于对公司核心产业方向的引导、加强对战略性项目的支持；在品牌公司（太阳雨、四季沐歌、帅康）层面侧重于研发项目实施的组织管理，形成公司本部与品牌公司之间相互衔接、相辅相成的科研管理保障机制，确保研发资源向核心产业集中。

5) 加快市场开拓，提升品牌影响力。太阳雨联合央广全年进行全国性品牌宣传，利用新 SI 标准进行全国专卖店建设，提升品牌形象；四季沐歌牵头推动大热水战略的落地，围绕集成热水机做整合传播，重塑四季沐歌“集成热水专家”的品牌新形象，聚焦在家装、建材领域整合公关资源，借助展会、互联网、户外广告做招商；帅康逐步增加央视媒体资源，提高企业品牌知名度，加强终端管理，加强终端标准化建设。

3. 关于厨电业务。公司 2017 年收购帅康电气。根据调整后的业绩承诺方案，帅康电气原股东帅康集团和公司控股股东太阳雨控股承诺帅康电气 2016 年-2020 年五年累计净利润不低于 5.11 亿元，且存在业绩奖励事项。请公司补充披露：（1）帅康电气近两年主要财务数据，包括但不限于营业收入、营业利润、净利润、扣除非经常性损益后的净利润、经营活动产生的现金流量净额、总资产、净资产等；（2）业绩承诺和业绩奖励的相关会计处理及依据。

公司回复：

（1）帅康电气近两年主要财务数据，包括但不限于营业收入、营业利润、净利润、扣除非经常性损益后的净利润、经营活动产生的现金流量净额、总资产、净资产等；

近两个年度，帅康电气合并财务报表合并范围包括浙江帅康电气股份有限公司、宁波帅康热水器有限公司、浙江帅康营销有限公司。

经致同会计师事务所（特殊普通合伙）审计，分别出具致同审字（2017）第 320ZB0104 号、致同审字（2018）第 320FC0328 号标准意见审计报告。

帅康电气近两年主要财务数据	2017 年	2016 年
营业收入	810,026,206.14	756,024,480.61
营业利润	54,714,201.46	41,118,153.03
净利润	40,953,724.94	32,873,362.02
扣除非经常性损益后的净利润	39,707,547.48	34,785,300.93
经营活动产生的现金流量净额	1,036,762,782.68	423,490,328.23
帅康电气近两年主要财务数据	2017 年末	2016 年末
总资产	945,003,628.63	1,831,598,804.46
净资产	155,212,518.38	114,258,793.44

（2）业绩承诺和业绩奖励的相关会计处理及依据。

根据调整后的业绩承诺和补偿方案，业绩承诺补偿额计算方式为“若存在利润差额的，日出东方应在利润补偿期届满的专项审核报告出具后的 10 日内以书面方式通知利润补偿方应补偿金额”。

同时，根据调整后的业绩承诺：标的公司在 2016 年、2017 年、2018 年、2019 年、2020 年五年之经审计累积净利润不低于 51,106.34 万元。本年度尚无需确认相关业绩承诺或业绩奖励差额。

4. 关于理财收益。年报披露，公司 2015 年-2017 年理财产品收益分别为 0.96 亿元、1.26 亿元、0.57 亿元，分别占各期净利润的 35.69%、51.85%、105.77%，占比呈逐年上升趋势。请公司：（1）说明是否对委托理财业务存在依赖性；（2）结合主营业务情况、产品核心竞争力等，说明公司的可持续经营能力是否存在重大经营风险，如存在，请详细披露。

公司回复：

（1）说明是否对委托理财业务存在依赖性；

1) 因太阳能零售行业的下滑，公司传统行业的资金、资产投入已接近饱和，同时，公司开始进行产业布局，相关的产业投资正在谨慎有序地进行，在保证上述传统行业以及产业投资的资金需求的前提下，公司充分利用闲置自有资金和募集资金进行理财投资。2017 年以来，公司基于产业布局，先后投资了帅康电气以及苏宁银行，除剩余 3.5 亿元募集资金外，公司其余资金用于企业的品牌建设、

渠道升级以及研发投入等生产经营,对于闲置自有资金及募集资金的使用完全基于为企业获取更大化利益,不存在对委托理财业务的依赖性。

2) 从公司报表数据来看,公司 2015 年-2017 年毛利额分别为 9.93 亿元、9.13 亿元、10.24 亿元,公司理财收益,分别占各期毛利额的 9.67%、13.8%、5.57%,从公司重要盈利能力指标毛利额的贡献度角度,公司不存在对委托理财的依赖性。

(2) 结合主营业务情况、产品核心竞争力等,说明公司的可持续经营能力是否存在重大经营风险,如存在,请详细披露。

公司的主营业务围绕家居家电和新能源的“一横一纵”战略展开,近几年来太阳能光热行业整体略有下滑,下滑原因主要来自于家用热水系统市场的萎缩,但建筑热水工程保持稳定增长,公司净水、空气能、跨季节储热采暖等新业务尚处于投入培育期,新收购的帅康厨电业务基于品牌重塑,加大了对研发及渠道的推广投入,加原材料成本上升,导致 2017 年度业绩指标很不理想。公司前期的研发、渠道、品牌等投入,在当下来看影响了短期业绩,但从长远来看有利于提升企业的可持续经营能力。目前公司有三大品牌,每个品牌都确立了明晰的产业发展规划,公司具备“多品牌运营能力”及全渠道管理能力,不存在重大经营风险。

1) 多品牌运营能力

公司经过内在积淀与外延并购后拥有三大全国知名商标:太阳雨、四季沐歌及帅康。太阳雨,立足太阳能光热,积极探索太阳能外延,打造太阳能+产品系统集群,以“太阳能一切”为战略目标,从单一产品零售转向系统解决方案供应,全面推进光热体验升级和光伏市场普及,成为“供电、供暖、供热水”的系统化太阳能解决方案供应商。

四季沐歌专注热水领域,致力于“建立热水新标准、升级卫浴新体验”。针对家用市场,四季沐歌定位于中国集成热水专家,通过太阳能、空气能、电、燃气等多能源与家居、建材、建筑的跨界集成,为家庭用户提供节能环保、安全舒适的集成热水、卫浴整体解决方案;针对商用市场,四季沐歌定位于中国热水工程专家,致力于为房地产、学校、医院、酒店等提供定制化、智能化的战略性集采业务,全面满足商业、工业客户的热水和采暖需求。

帅康曾连续 10 年市场占比位居中国厨电品牌第一名,拥有良好的顾客口碑、较强的渠道拉力、雄厚的技术实力,具备天然的高端厨电基因,帅康品牌定位为

中国中高端厨电产品领导者，为顾客提供品质卓越、科技含量高的套系化厨房电器产品及服务。

公司三大品牌相互独立、产品定位清晰、市场定位清晰、目标消费群体差异化，赋予了公司多元化基因，为公司面对不同市场、不同目标客户打下良好的基础。

2) 全渠道管理能力

传统三四线城镇市场以及广大农村市场的经销商体系。太阳雨、四季沐歌长期经营三四线城镇市场以及广大农村市场，在电商时代，相比于一二线市场的经销商实体渠道，公司拥有三四线市场以及广大农村市场的经销商体系极具价值。

一二线城市经销商体系、KA 及电商渠道。帅康定位于中高端厨电市场，收购帅康让公司拥有了一二线城市的经销商体系、KA 及电商渠道，提升公司面对中高端消费者的营销能力，也加强了与公司原有渠道的互补性。可以预见，随着帅康与上市公司整合日益深入，公司多渠道互补性的优势将逐步体现。

工程业务渠道。随着光热工程业务、厨电工程业务的发展，以及跨季节蓄热采暖、太阳墙业务的拓展，公司不断打造工程销售体系，组建工程团队，提升公司 2B 业务能力，提升光热工程销售占比。

综上所述，公司的可持续经营能力不存在重大经营风险。

5. 年报披露，公司四个季度分别实现营业收入 3.83 亿元、7.92 亿元、7.43 亿元、8.65 亿元，归属于上市公司股东的净利润分别为 1682 万元、5928 万元、557 万元和 2689 万元；经营活动产生的现金流量净额分别为-3.09 亿元、3716 万元、809 万元、3.64 亿元，季度波动较大。请公司：（1）说明在第二、三季度营业收入相对稳定的情况下，净利润大幅波动的原因及合理性；（2）结合主营产品的分季度产销量情况、平均销售价格季度变动趋势、收入确认政策、费用确认等因素，说明各季度营业收入、归属于上市公司股东的净利润、归属于上市公司股东的扣除非经常性损益后的净利润和经营活动产生的现金流量净额变化趋势不一致的原因。

公司回复：

（1）说明在第二、三季度营业收入相对稳定的情况下，净利润大幅波动的原因及合理性；

一是受原材料价格上涨影响所致，2017 年第三季度毛利率较第二季度下降 2.85%，影响利润约 2000 万元；二是因投资苏宁银行，导致理财资金减少，使得第三季度投资收益较第二季度下降约 1700 万元；三是因企业经营资金需要，短期贷款偿付利息三季度较二季度上升约 450 万元；另外帅康电气销售渠道调整以及店面升级改造，导致利润三季度较二季度下降约 700 万元。

综述，以上是造成第二、三季度营业收入相对稳定的情况下，净利润大幅波动的原因。

(2) 2017 年公司各季度主要财务数据如下：

项目	第一季度	第二季度	第三季度	第四季度
营业收入	383,300,515.84	792,294,070.61	742,931,544.28	865,388,229.87
归属于上市公司股东的净利润	16,820,044.78	59,281,450.53	5,566,077.30	-26,898,741.27
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益后的净利润	-6,300,713.07	22,694,468.75	-6,172,350.41	-45,873,281.75
经营活动产生的现金流量金额	-309,312,136.86	37,163,188.26	8,091,585.03	363,541,038.26

经营活动产生的现金流量净额季度波动较大，主要原因是公司年度经销商大会在年末（第四季度）举行，经销商回款订货有较大折扣折让，销售回款主要集中在年度的 11 月、12 月，所以第四季度经营活动产生的现金流量净额较大。但是因生产产能分配，部分销售订单在次年一季度消化，采购支出产生的经营性现金流流出同时体现在次年一季度，导致次年一季度经营活动产生的现金流量金额为负数。

由于公司的销售政策所致，公司每年度利润和现金流趋势一致，但体现在当年各季度时利润和现金流有偏离的情况。

6. 公司 2015 年—2017 年销售现金比率（经营活动产生的现金流量净额与营业收入的比值）分别为 19.24%、8.49%、3.57%，逐年下降。请公司结合近年来的业务模式、销售信用政策、收入确认政策等，分析销售现金比率逐年降低的原因。

公司回复：

2015 年到 2016 年公司的业务模式未发生变化，与经销商的销售模式仍是先

款后货，公司年度间的现金流会受各期末从经销商处预收的货款规模的影响，2017年3月，本公司收购了帅康电气，而帅康电气与经销商的销售模式主要是以赊销为主，但收入确认政策未发生实质性的变化。此外，经营活动产生的现金流量净额与营业收入的比值变化也会受其他与经营活动的现金流收支的影响，如公司节余募集资金的投资去向将最终影响现金流的列示位置。具体影响内容如下：

2015年—2017年销售现金比率（经营活动产生的现金流量净额与营业收入的比值）情况如下：

项目	2015年度	2016年度	2017年度
经营活动产生的现金流量净额	499,205,419.21	199,623,434.15	99,483,674.69
营业收入	2,594,827,679.16	2,351,760,250.50	2,783,914,360.60
销售现金比率	19.24%	8.49%	3.57%

其中经营活动产生的现金流量净额明细如下：

一、经营活动产生的现金流量：	2015年度	2016年度	2017年度
销售商品、提供劳务收到的现金	2,860,487,070.14	2,069,070,318.05	2,760,327,751.51
收到的税费返还	10,154,997.11	7,265,143.64	5,520,865.83
收到其他与经营活动有关的现金	194,632,069.91	39,816,178.03	228,986,531.24
经营活动现金流入小计	3,065,274,137.16	2,116,151,639.72	2,994,835,148.58
购买商品、接受劳务支付的现金	1,251,040,298.55	815,915,648.23	1,584,420,925.76
支付给职工以及为职工支付的现金	479,320,590.17	390,219,123.26	476,337,457.05
支付的各项税费	265,607,588.72	240,167,414.81	217,969,215.53
支付其他与经营活动有关的现金	570,100,240.51	470,226,019.27	616,623,875.55
经营活动现金流出小计	2,566,068,717.95	1,916,528,205.57	2,895,351,473.89
经营活动产生的现金流量净额	499,205,419.21	199,623,434.15	99,483,674.69

销售现金比率逐年降低的原因主要受以下几个方面的影响：

- 1) 销售现金比率逐年降低主要是近几年公司主营业务的业绩下滑造成的。
- 2) 销售商品、提供劳务收到的现金

2016年度较2015年度“销售商品、提供劳务收到的现金”大幅度下降，主要原因系由于日出东方主要采用“先付款，后生产，再发货”的销售模式，一般要求经销商先下订单并预付货款后，公司再安排生产，一般从下订单到发货需要一周时间，于发货或经销商签收时确认收入，特别年底时经销商年会促销政策的

时点直接影响期末预收款项的规模。2015 年预收款项较期初增加以及应收款项较期初下降累计影响 2.8 亿元,2016 年预收款项较期初减少 1 亿;2017 年较 2016 年预收款项期末余额规模变动不大,同时,本期本公司收购了帅康公司,帅康公司的销售主要以赊销为主,故收购帅康后本公司合并层面的应收账款期末余额较期初增长 0.6 亿左右。

3) 收到其他与经营活动有关的现金

2016 年较 2015 年“收到其他与经营活动有关的现金”减少 1.55 亿元,主要原因系企业资金流向结构有所转变引起,2014 年之前,企业资金大部分集中于中国银行户灵通、工行户利通、一户通、现金宝、定期存单等银行定期存款类产品,计息方式均系按协定约定利率计息(3 个月/6 个月/1 年/2 年/3 年/5 年定期存款利率+7 天活期利率),我们在性质上判断为银行定期/活期存款,收益计入财务费用—利息收入;2015 年之后,企业资金逐渐流向私募债券/基金/信托等理财产品,获取收益方式系与金融工具挂钩的浮动利率、优先级/普通级分红、固定收益等,我们在性质上判断为债券投资或权益投资或两者皆有投资,我们按照性质将其划分为各类金融资产,收益计入投资收益。2012 年本公司购买中国银行江苏省分行户灵通产品(共 14.5 亿),待 2015 年取出时按照提取金额及相应的存款时间结算利息,共计入利息收入 1.37 亿,而 2016 年公司购买了更多的理财产品,相应的收益计入到了投资收益,导致 2016 年利息收入较 2015 年利息收入减少了 1.35 亿;2017 年较 2016 年“收到其他与经营活动有关的现金”增加 1.89 亿元,主要系本期收购帅康后,帅康报告期内收回了 1.58 亿的银行承兑汇票保证金。

4) 购买商品、接受劳务支付的现金

2016 年较 2015 年“购买商品、接受劳务支付的现金”下降较多主要系 2016 年期末应付票据较 2015 年年末增长 1.1 亿左右;2017 年较 2016 年“购买商品、接受劳务支付的现金”增长较多主要系 2017 年原材料价格大幅上涨,导致 2017 年购买商品、接受劳务支付的现金较以前年度大幅增加。

三、关于财务情况

7. 年报披露,公司应收票据期末余额 3742 万元,同比增长 84.07%,主要系银行承兑汇票结算增加所致。此外,期末已质押的应收票据与期末已背书或贴现且在资产负债表日尚未到期的应收票据均为 1433 万元。请公司:(1) 补充

披露应收票据期末余额前五名的交易对方、背景、形成时间、交易金额、到期日、关联关系、应收票据当前状态等；（2）结合公司主营业务结构、销售政策、下游客户支付方式、回款方式变化等，说明本期应收票据大幅增加的原因和合理性；（3）核实期末已质押的应收票据与期末已背书或贴现且在资产负债表日尚未到期的应收票据的列示情况。

公司回复：

- （1） 补充披露应收票据期末余额前五名的交易对方、背景、形成时间、交易金额、到期日、关联关系、应收票据当前状态等；

公司名称	出票日	到期日	承兑行	汇票号	交易金额	出票单位	交易对方	背景	形成时间	关联关系	应收票据当前状态
帅康营销	2017/9/21	2018/3/25	中国农业银行股份有限公司南京洪武路支行	110330101024520170921112110213	3,553,468.70	苏宁云商集团股份有限公司苏宁采购中心	苏宁云商集团股份有限公司苏宁采购中心	厨电产品货款	2017年09月	非关联方	已到期托收
帅康营销	2017/11/17	2018/2/17	招商银行股份有限公司福州五四支行	130839102606920171117128447589	3,500,000.00	福建苏宁云商商贸有限公司	苏宁云商集团股份有限公司苏宁采购中心	厨电产品货款	2017年11月	非关联方	已到期托收
北京四季沐歌	2017/06/15	2018/06/14	珠海华润银行股份有限公司香洲支行	231358500035920170615089304793	2,988,719.13	华润置地(山东)发展有限公司	山东海之涛地暖有限公司	太阳能热水器货款	2017年07月	非关联方	持票,待6月份到期托收
帅康营销	2017/7/24	2018/1/24	招商银行股份有限公司北京朝阳公园支行	130810000547320170724097402249	2,084,643.63	北京市大中家用电器连锁销售有限公司	北京市大中家用电器连锁销售有限公司	厨电产品货款	2017年07月	非关联方	已到期托收
帅康营销	2017/9/22	2018/3/22	盛京银行上海分行	131329003501020170922112377038	1,957,257.38	上海国美电器有限公司	北京市大中家用电器连锁销售有限公司	厨电产品货款	2017年09月	非关联方	已到期托收

(2) 结合公司主营业务结构、销售政策、下游客户支付方式、回款方式变化等，说明本期应收票据大幅增加的原因和合理性；

答复：本期应收票据大幅增加的原因系报告期内收购帅康电气并表所致，帅康电气期末应收票据 17,917,374.53 元，剔除并表影响应收票据期末余额为 19,502,326.54 元，同比下降 4%，变动不大。

公司主营业务结构、销售政策、下游客户支付方式、回款方式等并无实质变化。

(3) 核实期末已质押的应收票据与期末已背书或贴现且在资产负债表日尚未到期的应收票据的列示情况。

因工作人员失误，误将期末已质押的应收票据 1433 万元，误填入期末已背书或贴现且在资产负债表日尚未到期的应收票据，审计报告中披露无误。已对定期报告作相应修订。

8. 年报披露，公司其他应收款期末余额 8513 万元，同比增长 53.56%。其中，备用金和个人借款合计占比约 48%，分别同比增长 58.95%、94.46%。此外，本期按账龄分析法计提坏账准备的其他应收款的列示与 2016 年年报一致。请公司：

(1) 说明本期备用金大幅增加的原因以及备用金的使用是否符合内部管理的相关规定；(2) 列示个人借款的具体内容、款项收回情况、是否涉及公司董监高人员，并明确是否属于非经营性资金占用、是否违反相关法律规定；(3) 核实其他应收款按账龄分析法计提坏账准备的列示情况。请会计师核实并发表意见。

公司回复：

(1) 说明本期备用金大幅增加的原因以及备用金的使用是否符合内部管理的相关规定；

公司本期备用金较上期期末大幅增加的主要原因包括：

A、公司于 2017 年 3 月收购了浙江帅康电气股份有限公司（以下简称帅康公司）75%的股权，2017 年末合并报表范围增加了帅康公司，期末因合并报表范围增加新增的备用金 830 万元左右。

B、为推动电商业务的发展，公司加强与苏宁易购、天猫和京东等平台的合作，员工周转备用金金额增加 750 万元左右。

关于备用金的使用，公司制定的《授权管理规定》、《财务管理规定》相关规定为：因工作需要频繁使用现金的部门和人员可申请备用金，部门备用金：年初根据各部门经营需要，部门申请部门备用金，部门负责人指定责任人为备用金持有人，办理备用金签批手续，由财务部核定备用金使用部门及年度备用金额度，报总经理批准通过后，财务部执行；个人备用金：申请时应填写《现金备用金申请单》，一人借用累计金额在 5000 元以内的，由部门负责人及财务部负责人签字批准，累计金额 5000 元以上由总经理审批通过执行。

公司备用金的实际使用情况经过适当的签批手续，符合《授权管理规定》、《财务管理规定》等内部管理的相关规定。

(2) 列示个人借款的具体内容、款项收回情况、是否涉及公司董监高人员，并明确是否属于非经营性资金占用、是否违反相关法律规定；

为了缓解员工生活、购房的经济压力，稳定核心人才队伍，同时帮助公司更好地留住人才，在不影响公司主营业务发展的前提下，公司投入了部分自有资金向员工提供一定额度借款，员工借款后，要求其按具体的还款计划分期还款。

个人借款明细、款项回收及相关情况如下表：

科目	名称	截止 2017 年 12 月 31 日的 借款金额	截止 2016 年 12 月 31 日的借款金额	2018 年 1 月 1 日至反馈日 款项收回情况	是否涉及 公司董监 高人员	是否 属于 非营 业性 资金 占用	是否违 反相关 法律规 定
其他应收款-个人	梁自全	500,000.00	500,000.00	已通知借款人，逾期还不上按银行同期贷款利率收取利息	否	否	否
其他应收款-个人	徐新和	23,000.00	35,000.00	截至反馈日已还款 0.4 万元	否	否	否
其他应收款-个人	陈习东	71,500.00	95,500.00	截至反馈日已还款 0.8 万元	否	否	否
其他应收款-个人	孟洋	13,000.00	-	截至反馈日已还款 0.4 万元	否	否	否
其他应收款-个人	徐丽	158,271.11	176,565.00	已还清	否	否	否
其他应收款-个人	刘东亮	27,950.00	39,950.00	截至反馈日已还款 0.4 万元	否	否	否
其他应收款-个人	黄刘权	200,000.00	-	已还清	否	否	否
其他应收款-个人	薛辉	15,000.00	25,000.00	已还清	否	否	否
其他应收款-个人	朱峰	26,500.00	38,500.00	截至反馈日已还款 0.4 万元	否	否	否
其他应收款-个人	李雨恒	187,500.00	187,500.00	已通知借款人，逾期还不上按银行同期贷款利率收取利息	否	否	否
其他应收款-个人	徐友成	41,222.91	41,222.91	已通知借款人，逾期还不上按银行同期贷款利率收取利息	否	否	否
其他应收款-个人	杨书平	24,950.00	-	已通知借款人，逾期还不上按银行同期贷款利率收取利息	否	否	否
其他应收款-个人	张超	50,000.00	-	已还清	否	否	否
其他应收款-个人	贺龙海	160,899.35	160,899.35	已通知借款人，逾期还不上按银行同期贷款利率收取利息	否	否	否

科目	名称	截止 2017 年 12 月 31 日的 借款金额	截止 2016 年 12 月 31 日的借款金额	2018 年 1 月 1 日至反馈日 款项收回情况	是否涉及 公司董监 高人员	是否 属于 非营 业性 资金 占用	是否违 反相关 法律规 定
其他应收款-个人	冯全杨	180,000.00	180,000.00	截至反馈日已还款 0.764256 万元	否	否	否
其他应收款-个人	姜亚	84,064.73	113,450.00	截至反馈日已还款 0.716645 万元	否	否	否
其他应收款-个人	徐国仕	131,500.00	131,500.00	已通知借款人，逾期还不上按银行同期贷款利率收取利息	否	否	否
其他应收款-个人	冯伟杰	250,000.00	250,000.00	已通知借款人，逾期还不上按银行同期贷款利率收取利息	否	否	否
其他应收款-个人	张景珊	52,000.00	-	截至反馈日已还款 0.4 万元	否	否	否
其他应收款-个人	杜焱	134,763.93	134,763.93	已通知借款人，逾期还不上按银行同期贷款利率收取利息	否	否	否
其他应收款-个人	秦昆	21,000.00	33,000.00	截至反馈日已还款 0.4 万元	否	否	否
其他应收款-个人	肖成珍	11,000.00	23,000.00	截至反馈日已还款 0.4 万元	否	否	否
其他应收款-个人	胡张顺	15,000.00	41,000.00	已还清	否	否	否
其他应收款-个人	杨忠民	22,100.00	35,355.00	截至反馈日已还款 0.828 万元	否	否	否
其他应收款-个人	严峻	14,409.50	24,300.00	已还清	否	否	否
其他应收款-个人	范煦邦	36,800.00	48,800.00	截至反馈日已还款 0.39 万元	否	否	否
其他应收款-个人	许道金	15,001.80	27,001.80	截至反馈日已还款 1.4 万元	否	否	否
其他应收款-个人	张井山	24,000.00	32,900.00	截至反馈日已还款 0.5 万元	否	否	否
其他应收款-个人	丁玮腾	43,000.00	-	截至反馈日已还款 0.4 万元	否	否	否
其他应收款-个人	黄加伟	46,000.00	-	截至反馈日已还款 0.11542 万元	否	否	否
其他应收款-个人	孙其林	50,000.00	50,000.00	已通知借款人，逾期还不上按银行同期贷款	否	否	否

科目	名称	截止 2017 年 12 月 31 日的 借款金额	截止 2016 年 12 月 31 日的借款金额	2018 年 1 月 1 日至反馈日 款项收回情况	是否涉及 公司董监 高人员	是否属于 非经营性 资金占用	是否违反 相关法律 规定
				利率收取利息			
其他应收款-个人	孙信兵	39,700.59	113,700.59	截至反馈日已还款 0.8 万元	否	否	否
其他应收款-个人	吴登霞	150,000.00	213,000.00	截至反馈日已还款 3.3 万元	否	否	否
其他应收款-个人	李翠芳	150,000.00	150,000.00	已通知借款人，逾期还不上按银行同期贷款利率收取利息	否	否	否
其他应收款-个人	袁庆祝	150,000.00	150,000.00	已通知借款人，逾期还不上按银行同期贷款利率收取利息	否	否	否
其他应收款-个人	李海洋	200,000.00	-	已通知借款人，逾期还不上按银行同期贷款利率收取利息	否	否	否
其他应收款-个人	吉超	500,000.00	205,000.00	已通知借款人，逾期还不上按银行同期贷款利率收取利息	否	否	否
其他应收款-个人	王保荣	103,000.00	40,000.00	截至反馈日已还款 0.6521 万元	否	否	否
其他应收款-个人	徐正权	140,556.00	28,556.00	截至反馈日已还款 0.2 万元	否	否	否
其他应收款-个人	刘文香	100,000.00	100,000.00	已通知借款人，逾期还不上按银行同期贷款利率收取利息	否	否	否
其他应收款-个人	祁备	122,500.00	-	截至反馈日已还款 1 万元	否	否	否
其他应收款-个人	赵传友	30,000.00	70,000.00	截至反馈日已还款 1 万元	否	否	否
其他应收款-个人	汪衡	99,900.00	-	已通知借款人，逾期还不上按银行同期贷款利率收取利息	否	否	否

科目	名称	截止 2017 年 12 月 31 日的 借款金额	截止 2016 年 12 月 31 日的借款金额	2018 年 1 月 1 日至反馈日 款项收回情况	是否涉及 公司董监 高人员	是否 属于 非营 业性 资金 占用	是否违 反相关 法律规 定
其他应收款-个人	张永红	80,000.00	80,000.00	已通知借款人，逾期还不上按银行同期贷款利率收取利息	否	否	否
其他应收款-个人	王万朋	71,500.00	71,500.00	每月扣 1000 元	否	否	否
其他应收款-个人	朱群	175,000.00	-	截至反馈日已还款 0.4 万元	否	否	否
其他应收款-个人	乔健超	150,000.00	-	已通知借款人，逾期还不上按银行同期贷款利率收取利息	否	否	否
其他应收款-个人	田克宽	124,000.00	172,000.00	截至反馈日已还款 2.6 万元	否	否	否
其他应收款-个人	韩文慧	87,637.27	88,637.27	已通知借款人，逾期还不上按银行同期贷款利率收取利息	否	否	否
其他应收款-个人	陈守加	126,486.21	154,486.21	截至反馈日已还款 1.69 万元	否	否	否
其他应收款-个人	程正来	6,000.00	20,000.00	已还清	否	否	否
其他应收款-个人	李中兵	29,000.00	46,000.00	截至反馈日已还款 0.6 万元	否	否	否
其他应收款-个人	魏玉清	70,000.00	80,000.00	截至反馈日已还款 3 万元	否	否	否
其他应收款-个人	祝秀青	122,445.00	184,429.41	截至反馈日已还款 0.8 万元	否	否	否
其他应收款-个人	彭思茗	300,000.00	298,500.00	已通知借款人，逾期还不上按银行同期贷款利率收取利息	否	否	否
其他应收款-个人	尹福刚	90,089.95	90,089.95	已通知借款人，逾期还不上按银行同期贷款利率收取利息	否	否	否
其他应收款-个人	卢长银	500,000.00	500,000.00	已通知借款人，逾期还不上按银行同期贷款利率收取利息	否	否	否

科目	名称	截止 2017 年 12 月 31 日的 借款金额	截止 2016 年 12 月 31 日的借款金额	2018 年 1 月 1 日至反馈日 款项收回情况	是否涉及 公司董监 高人员	是否属 于非营 业性金 资占用	是否违 反相关 法律规 定
其他应收款-个人	李丹	11,100.00	11,100.00	已通知借款人，逾期还不上按银行同期贷款利率收取利息	否	否	否
其他应收款-个人	夏渊	100,000.00	100,000.00	已通知借款人，逾期还不上按银行同期贷款利率收取利息	否	否	否
其他应收款-个人	卢会祥	50,000.00	50,000.00	已通知借款人，逾期还不上按银行同期贷款利率收取利息	否	否	否
其他应收款-个人	王军港	82,445.00	100,000.00	已还清	否	否	否
其他应收款-个人	孙勇	80,706.00	100,000.00	已还清	否	否	否
其他应收款-个人	刘祥光	400,000.00	400,000.00	已通知借款人，逾期还不上按银行同期贷款利率收取利息	否	否	否
其他应收款-个人	吴行远	1,500,000.00	-	已还清	否	否	否
其他应收款-个人	顾成明	1,500,000.00	-	已还清	否	否	否
其他应收款-个人	顾蒙	1,400,000.00	-	已还清	否	否	否
其他应收款-个人	刘晓兵	50,000.00	-	已通知借款人，逾期还不上按银行同期贷款利率收取利息	否	否	否
其他应收款-个人	钱红兵	1,550,000.00	-	已还清	否	否	否
其他应收款-个人	曹友华	25,000.00	-	已通知借款人，逾期还不上按银行同期贷款利率收取利息	否	否	否
其他应收款-个人	孙信军	1,500,000.00	1,264,102.56	已还清	否	否	否
其他应收款-个人	孟庆东	1,000,000.00	1,000,000.00	已通知借款人，逾期还不上按银行同期贷款	否	否	否

科目	名称	截止 2017 年 12 月 31 日的 借款金额	截止 2016 年 12 月 31 日的借款金额	2018 年 1 月 1 日至反馈日 款项收回情况	是否涉及 公司董监 高人员	是否 属于 非营 业性 资金 占用	是否违 反相关 法律规 定
				利率收取利息			
其他应收款-个人-帅康 电气	周建宏	470,000.00		员工工伤借款，待处理	否	否	否
其他应收款-个人-帅康 电气	茅银芬	20,000.00		已还清	否	否	否
其他应收款-个人-帅康 电气	程永建	60,000.00		已还清	否	否	否
合计		16,147,499.35	8,306,309.98	截止反馈日已经累计归还 839.04 万元			

(3) 核实其他应收款按账龄分析法计提坏账准备的列示情况。请会计师核实并发表意见。

日出东方 2017 年年度报告中 104 页列示的，组合中，按账龄分析法计提坏账准备的其他应收款：

账龄	期末金额		
	金额	坏账准备	计提比例%
1 年以内	40,054,567.13	4,005,456.69	10.00
1 至 2 年	19,694,398.75	5,908,319.62	30.00
2 至 3 年	4,430,287.84	2,215,143.94	50.00
3 年以上	2,657,308.34	2,657,308.34	100.00
合计	66,836,562.06	14,786,228.59	22.12

上述数据实际为 2016 年年报数据，因工作人员失误，误将期初数当做期末数填列，审计报告披露数据无误。

2017 年末按账龄分析法计提坏账准备的其他应收款应为：

账龄	期末金额		
	金额	坏账准备	计提比例%
1 年以内	65,840,518.89	6,584,051.91	10
1 至 2 年	23,857,345.17	7,157,203.57	30
2 至 3 年	18,353,822.27	9,176,911.16	50
3 年以上	8,267,702.06	8,267,702.06	100
合计	116,319,388.39	31,185,868.70	26.81

公司已对定期报告作相应修订。

会计师意见：

经核查，我们认为公司上述回复情况属实。

9. 年报披露，公司短期借款期末余额 6.05 亿元，货币资金期末余额 3.85 亿元且部分使用受限，本期经营活动现金流量净额为 9948 万元。请结合公司资金受限情况、短期借款规模、相关项目进展、现金流情况等，分析公司的短期偿债能力、是否存在短期偿债风险以及相应的应对措施。

公司回复：

为了提高公司暂时闲置资金使用效率，增加公司现金资产收益，在不影响公司正常经营和有效控制风险的前提下，为了更好地平衡资金风险与收益，对暂时闲置资金进行现金管理，用于购买一些理财产品或资产管理计划。报告期末时点上货币资金余额 3.85 亿，其中 1.3 亿元左右的受限资金主要系银行承兑汇票保证金以及 0.12 亿元的用途尚未明确的款项，剩余可随时变现的银行存款 2.43 亿元左右，加上变现能力较强的其他流动资产，不影响公司短期偿债能力。除了银行存款，公司具有较好变现能力的其他流动资产存量约 11.6 亿元左右，见下表：

报表项目	2017 年 12 月 31 日
以公允价值计量且其变动计入当期损益的金融资产	359,620,000.00
一年内到期的非流动资产	152,271,000.00
其他流动资产（短期理财产品为主）	648,741,547.73
合计	1,160,632,547.73

说明，截至反馈日，上述理财产品的期后回款正常，同时公司也不存在借款违约情形。

10. 年报披露，管理费用、销售费用中“其他”项目分别为 1766 万元、3204 万元，合计 4970 万元；支付的其他与经营活动有关的现金中“管理费用、销售费用中的其他付现费用”本期发生额为 2.48 亿元。请公司：（1）分别列示上述款项的业务背景、收款对象、业务进展、费用结算情况；（2）说明“其他”项目合计数与“管理费用、销售费用中的其他付现费用”本期发生额产生差异的原因。

公司回复：

（1）分别列示上述款项的业务背景、收款对象、业务进展、费用结算情况；

管理费用-其他主要包括以下明细：

项目	本期发生额	占比
物料消耗及低值易耗品	4,688,848.22	26.54
停产车间固定费用	1,662,991.85	9.41
燃料及动力	1,471,595.39	8.33
车辆费用	1,289,837.86	7.30
检验检测试验费	933,628.23	5.28

残疾人就业保障金	892,655.39	5.05
招聘费用	803,462.73	4.55
会务费	715,650.35	4.05
协会经费	605,083.09	3.42
存货报废和盘点损失	586,845.12	3.32
物业管理费	501,700.12	2.84
网站维护费	471,151.72	2.67
财产保险费	382,138.51	2.16
诉讼费	282,419.63	1.60
软件使用许可费	273,504.28	1.55
垃圾处理费	236,954.15	1.34
修理费	224,018.73	1.27
其他费用	1,644,626.07	9.31
合计	17,667,111.44	100.00

其中：物料消耗及低值易耗品主要为管理部门领用的公司活动使用的条幅、运动会奖品以及金额较小的日常用品等；

停产车间固定费用主要为停产车间所发生的固定费用，如折旧、摊销、人员工资等；

燃料及动力主要为分摊至管理部门的日常耗用的水费、电费、燃气费等费用；

车辆费用主要为管理用车辆发生的修理费、保险费、油料费、过路费等，发生时一次性计入损益；

会务费主要为董事会费、参加协会会议费等，发生时一次性计入损益；

检验检测试验费为办公楼电梯、空调等设备安全检查所发生的费用，发生时一次性计入损益；

招聘费用主要为招聘管理人员所发生的费用，发生时一次性计入损益；

会务费主要为董事会费、参加协会会议费等，发生时一次性计入损益；

协会经费主要为公司缴纳的各种行业协会年费，发生时一次性计入损益；

物业管理费主要为公司红星国际广场、振兴时代广场物业费以及子公司帅康电气安保保洁费用；

存货报废和盘点损失主要为因管理不善导致的存货报废和盘点差异，该部分金额计入管理费用；

网站维护费主要为与外资企业合作成立的子公司阿康桑马克境外网站设计开发费用，发生时一次性计入损益；

财产保险费主要为公司向中国人民财产保险股份有限公司连云港市分公司购买的财产一切险、产品责任险、现金保险等，发生时一次性计入损益；

修理费主要为分摊至管理部门的日常零星维修费用。

销售费用-其他主要包括以下明细：

项目	本期发生额	占比
物料消耗及低值易耗品	10,115,181.38	31.57
租赁费	4,858,067.17	15.16
办公费	3,023,293.96	9.44
检验检测试验费	2,845,726.61	8.88
业务招待费	2,574,504.77	8.04
折旧与摊销	2,492,584.05	7.78
财产保险费	1,181,203.80	3.69
工程安装费	856,035.36	2.67
培训费用	569,200.07	1.78
招聘费用	553,595.17	1.73
燃料及动力	383,955.32	1.20
修理费	286,982.80	0.90
平台佣金费用	202,474.09	0.63
垃圾处理费	144,000.00	0.45
商标注册费	124,733.98	0.39
其他费用	1,829,443.24	5.71
合计	32,040,981.77	100.00

其中：物料消耗及低值易耗品主要为销售部门领用的用于产品销售的样机，用于广告促销的材料，用于活动的赠品以及金额较小的日常用品等；

租赁费主要为宣传活动的车辆租金以及舞台音响设备租赁费，在宣传活动结束后一次性计入损益；

办公费主要为销售部门日常耗用的文具、印刷、邮电、办公用品等费用；

检验检测试验费为产品质量检测所发生的费用，发生时一次性计入损益；

业务招待费为销售部门为经营业务需要而支付的应酬费用；

财产保险费主要为公司向中国人民财产保险股份有限公司连云港市分公司购买产品质量保险发生的费用；

工程安装费主要为举办宣传活动时发生的展台安装搭建服务费，在宣传活动结束后一次性计入损益；

招聘费用主要为招聘销售人员所发生的费用，发生时一次性计入损益；

培训费用主要为对销售人员进行业务培训发生的费用，发生时一次性计入损益；

燃料及动力主要为分摊至销售部门的日常耗用的水费、电费、燃气费等费用；

修理费主要为分摊至销售部门的日常零星维修费用；

平台佣金费用主要为电子商务公司支付的用于网店推广的人员佣金；

而归集在“管理费用、销售费用中的其他付现费用”主要系剔除职工薪酬费用、折旧费用、支付的广告宣传费、支付的差旅费等在其他现金流量表项目里披露或者金额比较重大单独作为付现费用披露后的付现费用。主要包括以下费用明细：

项目	本期发生额（万元）	占比
运输费	4,298.72	17.29
研发费用	3,869.07	15.56
咨询服务费	3,736.27	15.03
会务费	2,319.84	9.33
售后服务费	2,198.53	8.84
办公费	1,758.13	7.07
物料消耗及低值易耗品	1,450.15	5.83
车辆费用	1,228.98	4.94
展览费	960.41	3.86
租赁费	733.80	2.95
业务招待费	609.88	2.45
培训费用	404.74	1.63
检验检测试验费	340.32	1.37
燃料及动力	185.56	0.75
财产保险费	156.33	0.63
修理费	149.20	0.60
招聘费用	113.73	0.46
安装费	85.60	0.34
残疾人就业保障金	69.93	0.28
协会经费	60.51	0.24
网站维护费	47.12	0.19
垃圾处理费	37.80	0.15
其他付现费用	48.58	0.20
合计	24,863.20	100.00

（2）说明“其他”项目合计数与“管理费用、销售费用中的其他付现费用”本期发生额产生差异的原因。

现流表中披露的“管理费用、销售费用中的其他付现费用”上表中的费用明细与销售费用-其他、管理费用-其他并不等同，比如销售费用中单独列示的咨询服务费、运输费、会务费、展览费等以及管理费用中单独列示的咨询服务费、办公费、租赁费、业务招待费、运输费等费用，均统一披露在“管理费用、销售费用中的其他付现费用”中。

特此公告。

日出东方太阳能股份有限公司董事会

二〇一八年六月二日