

天通控股股份有限公司2017年度业绩说明会 暨投资者接待日活动会议纪要

活动时间：2018年4月25日上午10:00~11:00

活动地点：浙江省海宁市经济开发区双联路129号公司会议室

公司出席人员：董事长兼总裁潘建清先生、副董事长兼董事会秘书郑晓彬先生、董事兼财务负责人张桂宝女士、监事谈国樑先生、原监事张瑞标先生、天通精电总经理徐春明先生、天通吉成总经理俞敏人先生、磁性材料事业部总经理顾祖兴先生等

参加人员：18名机构投资者

主持人：副董事长兼董事会秘书郑晓彬先生

第一项议程：主持人向投资者介绍出席会议的公司领导。

第二项议程：主持人介绍公司概况及产业布局，并对2017年度公司经营状况及财务情况进行了说明。

第三项议程：面对面进行交流，主要内容如下：

1、蓝宝石去年的产业情况。

答：2016年全年销售额为2个亿，2017年为3.6亿元，净利润为2千多万。公司有独特的C向长晶技术，材料利用率较高，我们用自己的长晶设备，对工艺能力把握会更好，更能把握材料的良率，后道的研磨抛设备以后也会自己提供。公司蓝宝石的竞争力在持续向上。

2、蓝宝石在消费电子领域有切入吗？

答：蓝宝石在消费电子领域主要应用在home键、摄像头、Iwatch表镜，供货量较大。目前我们蓝宝石业务主要还是在LED衬底的应用上。

3、蓝宝石今年有产能提升计划吗？价格情况怎么样？

答：规划是做到100万片/月（折合4寸片），今年按照原定的计划是爬升到

60 万片/月。价格目前是比较稳定的。

4、400kg 的长晶炉和 120kg 的长晶炉的差别。

答：从实验的情况来看，长晶的时间是差不多的，产量要高几倍。

5、晶体生长设备主要涉及哪些产品？

答：目前产品一块是给母公司做配套，主要是蓝宝石和压电晶体生长炉；第二块是光伏，供应客户主要是协鑫、阿特斯。

6、半导体长晶炉进展情况。

答：我们先在国内晶体厂商达成验证和销售合作协议，目前配合客户在做验证，预计 9 月份可供货。

7、蓝宝石切磨抛设备对外销售吗？

答：切磨抛设备是对外销售的，工艺上保密性没有那么强。

8、400kg 蓝宝石长晶炉的进展情况。

答：我们有 2 台 400kg 长晶炉已顺利通过量产验证，热场、坩埚及其他工艺都已完后试验，符合量产要求。到年底，长晶炉设备预计将达到 550 台，其中有 100 台是 400kg 的。我们目前正在开发 600kg，还要通过不断的试验和改进。

9、去年装备产业增速比较缓慢的原因。

答：主要有几个原因：1、很多装备验收时间长，没有验收不能确定销售收入；2、蓝宝石内供的设备合并报表后抵消掉了；3、研发费用增加。

10、今年装备产业的销售目标？

答：今年装备产业的销售指标是 10 个亿（加上子公司），一季度销售额是 2 个多亿，二季度预计比一季度少，大量的单子都在三、四季度。

11、压电晶体占整个器件比重？

答：压电晶体材料占整个器件比重较低，制成晶圆后约在 10%左右，但材料是非常核心的部分。

12、今年压电晶体销量能否达到预期目标？

答：整个后道加工工序比预期要困难，这个难关已克服，去年客户都已经通过认证。今年这块销售开始顺畅，开始有盈利。

13、湖南新天力有哪些应用领域？

答：目前主要做锂电电子材料烧结设备、针对大玻璃基板的热弯机，用于车载的设备也有所突破。

第四项议程：参观装备产业基地。